



gw7wg@tutamail.com



<https://t.me/+qxqjkeGzxMdmYmUy>



<https://wkingdom.wixsite.com/coach>



[live:forecast7_1](#)

Навыки

Руководство подразделениями и проектами с учетом НТК (IPMA), PMBOK (PMI)

Разработка моделей бизнес-процессов и структур с применением различных методологий (ARIS, UML, IDEF), нотаций (eEPC, BPMN, IDEF0) и инструментов (ARIS, Business Studio, MS Visio).

Моделирование бизнес-процессов («As Is» - «To Be»).

Построение гештальт моделей на базе ассоциативной цепи образов в рамках кризис-менеджмента.

Уверенный пользователь: ARIS, Business Studio, MS Office Visio, Project, MS Word, Excel, Power BI, Outlook, PowerPoint, LotusNotes, Directum, Битрикс 24.

Гурский Виталий Васильевич

Персональные данные

Образование

Высшее

Сумской Государственный университет
г. Сумы

1996 – 1997

Специальность: Финансы и кредит. Квалификация:
Экономист – финансист

Национальный исследовательский Томский
государственный университет
г. Томск

1988 – 1994

Специальность: внутренняя баллистика.
Квалификация: инженер - физик.

Средне – техническое

1994 – 1996

Шосткинский химико-технологический техникум
г. Шостка

Специальность: механик по обслуживанию
оборудования химических заводов.

Трудовая деятельность

**Специалист-аналитик в области моделирования
бизнес-процессов верхнего уровня и потоков данных**

**Международная компания управленческо-правового и
налогового консалтинга для среднего и малого бизнеса.
«European consulting group», г. Варшава.**

2021-2022

Методическое сопровождение работы корпоративных систем управления бизнес-процессами на базе анализа портфеля финансовых активов с целью повышения его эффективности на основе дифференциации.
Консультирование сотрудников по вопросам проектирования и применения проектных принципов работы при реализации бизнес-проектов.



Вектор направления

Разработка, внедрение и оптимизация бизнес-процессов в системе «человек - IT-среда». Разработка и реализация стратегии развития бизнес-групп. Организация работы и взаимодействия структурных подразделений на базе социально-психологической коммуникации. Социально-психологические методы мотивации наёмного труда. Опыт работы в данной области более 17 лет.

Достижения

- ✓ разработана и внедрена констелляция на базе гештальтпсихологии в системе аутстаффинга;
- ✓ адаптирована нишевая типизация психологического портрета потенциального потребителя;
- ✓ разработана и внедрена система бюджетирования с учётом коммуникационных особенностей персонала;
- ✓ налажена автоматизация аналитики статистики продаж.

Финансовый директор

ООО "ВалМи ГРУП" (Дистрибуция) г. Шостка.

2019 – 2021

Управление финансовыми потоками предприятия. Организация системы финансового-экономического анализа на предприятии. Разработка и внедрение системы бюджетирования. Планирование и прогнозирование результатов деятельности, финансово-экономический анализ хозяйственной деятельности. Разработка и реализация мер по снижению издержек и увеличению доходности компании. Контроль денежных потоков, дебиторской и кредиторской задолженности. Анализ, оценка и управление финансовыми рисками. Разработка финансовой стратегии. Подготовка финансовой отчетности.

Бизнес-аналитик

Международная консалтинговая компания «United Consultants», г. Cesta Zore Perello.

2015 – 2018

Построение автоматизированных бизнес-процессов в системе «человек - IT-среда». Оптимизация бизнес-процессов (производство, продажи, закупки, логистика), проектирование организационных структур и повышение эффективности взаимодействия подразделений и служб с учётом психологических особенностей коммуникации персонала. Сценарное моделирование бизнес-процессов. Проектный анализ. Управление проектами на основе теории ограничений методом «критической цепи» (Critical Chain Method).

Маркетолог (тренер).

Консалтинговая компания «Copernicus International Consulting Ltd», г. Манчестер.

2014 – 2015

Поведенческий маркетинг. Типизация психологического портрета потенциального потребителя, структурирование портрета потребителя, анализ невербальных источников информации.

Мотивационный психолог.

ООО «БУМФА ГРУПП» г. Черкесск (Карачаево-черкесская республика, РФ).

2009 – 2014

Построение мотивационной системы управления персоналом. Разработка и внедрение адресно ориентированной психологической мотивации персонала на основе построения системы коллективных стимулов.



Бизнес-тренер.

Международная консалтинговая компания «Business Relations», г. Москва.

2006 – 2009

Стратегическое планирование развития компаний. Разработка миссий, стратегический анализ внешнего и внутреннего контекста компании. Создание психологического климата и социально-психологическая адаптация персонала в организации на базе KPI-управления и процессного построения психологической мотивации.

Преподаватель.

Шосткинский филиал «Открытый Международный университет развития человека “Украина”».

2003 – 2006

Методики управления в менеджменте, прикладные навыки системного анализа в области управления финансовыми активами корпорации. Описание бизнес-процессов и проектирования структур данных (UML, IDEF0, IDEF1x, BPMN). Методологии оценки, прогнозирования и управления рыночным и операционным риском по МСФО. Навыки публичных выступлений, презентаций.

Главный экономист.

ООО «Агрофирма «Агрохимсервис».

2000 – 2003

Внедрение методик моделирования бизнес-процессов (ARIS / IDEF0 / BPMN / UML). Проведение аудита бизнес-процессов. Оформление регламентной документации. Автоматизация процессов. Разработка и внедрение системы ключевых показателей эффективности бизнес-процессов. Интеграция информационных систем.

Экономист по бухгалтерскому учету и анализу хозяйственной деятельности.

ООО «Гелиос» лтд.

1997 - 2000

Подготовка управленческой и финансовой отчетности. Подготовка бюджета и последующий анализ финансовых результатов и отклонений Бюджет-факт. Расчеты экономической эффективности краткосрочных и долгосрочных проектов. Оптимизация процессов подготовки управленческой и финансовой отчетности. Оптимизация бизнес-процессов компании.

